

集客がいらなくなる！ 確実な利益を増やせる「極意」

こんにちは、磯見です。美容室での売上アップというと集客と考えるかもしれませんが、広告費をかけて集客しても、思った通りの利益が続くかどうかはわかりません。まず、リスクがなく確実に売上アップができるのは、「リピート×客単価×回転数の3つを上げること」です。

らくらくサロンワークには、10年以上約80%の方がリピートし続けているメニュー、商品があります。結果が出るのが検証できているこのメニュー、商品があれば、あなたも簡単に、リピート率、客単価、再来店率を上げることができます。

ではなぜ、このメニュー、商品があれば、このような結果が確実に出るのか、その「極意」をお伝えいたします。

リピート×技術単価×回転数



夢のような結果が次々と出てくる「極意」とは

なぜ、このメニューがあるだけで、売上に困らなくなるのかというと、それは、「お客様の自覚を手伝うから」です！

お客様が、悩みや理想を自覚すると、このような変化が起こり、自分で自分をどんどんキレイにし始めるのです！

- >> 今まで解決できないと思っていたことの解決策が見えた！
- >> 自分に似合うスタイルがわかった！
- >> 自分に合ったヘアケア方法が見つかった！
- >> 何があっても、自分でお手入れ方法を工夫できる！
- >> 何歳になっても、もうお手入れ方法に迷わないと思う！
- >> 美容師に手伝ってもらいたいことが明確になった！
(自分でできることがわかり、しっかりやれる！)



このように、お客様が「自分でできること」を自覚すると、美容師の仕事の価値が最大限発揮できるようになります。

その結果、働く時間は同じでも、メニューの追加や店販商品の購入、そして来店頻度が一定になって生産性は上がり、売上が2倍、3倍になるのです！

技術売上
+
メニュー・店販
追加で
売上2倍以上



夢のようなサロンワークになるためにやることは「たった一つ」

実は、このメニューで美容師がやることはたった一つです。それは、「お客様に感想を聞くだけ」です。たったそれだけで、お客様は自覚し、サロンワークは変わり始めます。

その結果、このようなことが起こり始めます！

- >> その1：約7割の女性が諦めている悩みを解決できる
- >> その2：誰にも言えていない悩みが聞けて、お客様の美意識が育つ
- >> その3：お客様の動きが止まらなくなり、自分で自分をキレイにする
- >> その4：自然にカウンセリング力が身に付く
- >> その5：誰でもカリスマの仕事が再現できる

サロンワークが、夢のように劇的に変わる

なぜ、メニューをやりながら感想を聞くだけで「ラクで楽しく、生産性が上がるのか」というと、このメニューは、自分を映し出す鏡のような流れになっているからです。

鏡を使うと「どう見えますか？」と感想を聞くだけで、誰でも自分のことを話せるようになります。

人は「話しているうちに、自分でも気づかなかったこと」に気づき始めるものなので、メニューの流れに沿って話を聞くだけで、自然に無理なく今まで気づかなかったことが見えてくるのです。



お客様のニーズは、誰にでも言えるニーズから、誰にも言えたことがない「個人的なニーズ」まで深さがありますが、このメニューを使って感想を聞いていけば、簡単に一番深いニーズまで聞けてしまいます。つまり、このメニューを使って話を聞けば聞くほど、あなたのお店を離れられないという「ロイヤルカスタマー」を、毎日、確実に増やすことができるのです！

無料お試しセットで、今すぐ進化を始めることができます！

私たちは、この流れを10年以上行ってきましたが、このメニューを受けて、店販商品を購入していったお客様は、10年間、8割以上の方がリピートしています。

このメニューは「無料お試しセット」がありますので、ご自身の人生の幸せ、お客様の幸せを実現したい方は、ぜひ、お試しください。

心から、あなたやスタッフやご家族の「人生」をラクに楽しく、豊かに過ごせるよう、私たちが見つけた幸せが、少しでも役に立つことを祈っております。では、お待ちしております！磯見

サロンワークが劇的に変わる「ロイヤルカスタマー」を増やし続ける無料お試しセットは、メールかLINE公式アカウントからお申し込みください。

ホームページからの申し込みはこちら→ <https://tekagami.jp/intro/>
メール：raku@crossage.jp LINE公式アカウントはこちら→

